

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt



International Sales Area Manager (m/w/d)

Europa

Die MEDTRON AG ist ein weltweit agierendes Unternehmen im Bereich der Medizintechnik und seit mehr als 25 Jahren erfolgreich am Markt vertreten. Weltweit vertrauen bereits viele tausend Ärzte, Kliniken und Diagnostik-Einrichtungen auf MEDTRON Kontrastmittel-Injektoren Made in Germany.

Ihre Aufgaben:

- > Sie sind in dieser anspruchsvollen Position kompetenter Ansprechpartner:in für unsere Distributionspartner in der Region Europa und zuständig für die zeit- und sachgerechte Erledigung aller vertrieblichen Tätigkeiten in diesem Bereich.
- > Betreuung und Unterstützung regional bereits vorhandener und Gewinnung neuer Distributionspartner.
- > Vorbereitung und Durchführung von Produktschulungen.
- > Eigenständige Überwachung und Sicherstellung der Umsatz- und Absatzziele der Region.
- > Markt- und Wettbewerbsbeobachtung sowie Analysen und Aufzeichnung von Marktentwicklungen.
- > Unterstützung regionaler Marketingaktivitäten und Repräsentation der MEDTRON AG auf regionalen und internationalen Messen/Kongressen.
- > Interdisziplinäre Zusammenarbeit mit internen Schnittstellen unseres Unternehmens.

Sie bringen mit:

- > Abgeschlossenes Studium und langjährige Berufserfahrung im internationalen Vertrieb erklärungsbedürftiger Medizinprodukte, Branchenkenntnisse wünschenswert.
- > Sie haben Ihren Wohnsitz in der Region Europa, vorzugsweise Deutschland.
- > Verständnis der Besonderheiten des Europäischen Medizintechnik-Marktes und dem Bedarf der Kunden vor Ort.
- > Reisebereitschaft.
- > Sehr gute Englischkenntnisse, Deutsch wünschenswert, weitere Sprachen von Vorteil.
- > Langjährige Erfahrung in der Entwicklung lokaler Geschäftsbeziehungen.
- > Sicherer Umgang mit MS Office.
- > Selbstständiges Arbeiten, fachliches Durchsetzungsvermögen und Kundenorientierung sowie ein hohes Maß an Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit und Eigenmotivation runden Ihr Profil ab.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt



Was wir bieten:

Wir bieten ein unbefristetes Anstellungsverhältnis mit attraktiven Sozialleistungen wie Urlaubs- und Weihnachtsgeld, ein sehr gutes Arbeitsklima sowie einer der Aufgabe angemessenen Vergütungsregelung.

Wenn Ihr Profil auf die skizzierten Aufgaben passt und Sie die Herausforderung in einem internationalen und stark expandierenden Unternehmen annehmen möchten, freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Lichtbild, ihren Einkommensvorstellungen und frühestmöglicher Verfügbarkeit, die Sie bitte per E-Mail an unsere Personalabteilung senden. Das Team steht Ihnen für Vorabinformationen gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an: MEDTRON AG | jobs@medtron.com | Tel.: +49 (0)681-97017-0