

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt



Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) im Außendienst Region Ostdeutschland

Die MEDTRON AG ist ein weltweit agierendes Unternehmen im Bereich der Medizintechnik und seit mehr als 25 Jahren erfolgreich am Markt vertreten. Weltweit vertrauen bereits viele tausend Ärzte, Kliniken und Diagnostik-Einrichtungen auf MEDTRON Kontrastmittel-Injektoren Made in Germany. Ausgehend von Ihrer Heimadresse – **idealerweise im Raum Berlin-Brandenburg** – übernehmen Sie den Außendienst in Ostdeutschland.

Ihre Aufgaben:

- > Anspruchsvolle Position als kompetenter Ansprechpartner für unsere Kunden und Vertriebspartner in Ostdeutschland
- > Zuständig für die zeit- und sachgerechte Erledigung aller administrativen und vertrieblichen Tätigkeiten in diesem Bereich
- > Akquisition und Betreuung unserer Kunden in Ostdeutschland und die damit verbundene Korrespondenz sowie die Auftragsbearbeitung, Stammdatenpflege und Bearbeitung von Reklamationen
- > Repräsentation der MEDTRON AG auf Messen
- > Aufrechterhaltung und Verbesserung unseres Qualitätsmanagementsystems
- > Interdisziplinäre Zusammenarbeit u.a. mit den Abteilungen Marketing, Produktion und Versand
- > Pflege des CRM Systems

Sie bringen mit:

- > Berufsausbildung bzw. ein abgeschlossenes Studium und bereits einige Jahre Erfahrung im Vertrieb von Medizinprodukten
- > Erfahrung in der Vermarktung von interdisziplinären Medizinprodukten (Röntgendiagnostik)
- > Sehr gute Kenntnisse mit den gängigen MS Office-Produkten und im Idealfall Kenntnisse im ERP-System Microsoft Navision
- > Reisebereitschaft sowie Kenntnisse aus dem Medizinproduktebereich sind unerlässlich
- > Selbstständiges Arbeiten, fachliches Durchsetzungsvermögen und Kundenorientierung sowie ein hohes Maß an Teamfähigkeit, Zuverlässigkeit und Eigenmotivation runden Ihr Profil ab

Was wir bieten:

Wir bieten ein unbefristetes Anstellungsverhältnis mit ansprechenden Sozialleistungen wie Urlaubs- und Weihnachtsgeld, eine attraktive Vergütungsregelung bestehend aus einem Festgehalt mit einem leistungsbezogenen Bonusmodell und die Möglichkeit, neben der Nutzung eines gut ausgestatteten Firmenfahrzeugs auch Jobradler zu werden. Es erwarten Sie, nach einer professionellen Einarbeitung und Schulung an unserem Hauptsitz im Südwesten

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt



Deutschlands, abwechslungsreiche und herausfordernde Aufgaben in einem dynamischen und innovativen Umfeld mit genügend Freiraum für eigenständiges Arbeiten und eigene Ideen in Ihrem Vertriebsgebiet sowie kurzen Entscheidungswegen in einem gut etablierten und dynamischen Unternehmen mit flachen Hierarchien und einer offenen Unternehmenskultur.

Wenn Ihr Profil auf die skizzierten Aufgaben passt und Sie die Herausforderung in einem internationalen und stark expandierenden Unternehmen annehmen möchten, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Einkommensvorstellung und der frühestmöglichen Verfügbarkeit, die Sie bitte per E-Mail an unsere Personalabteilung senden. Das Team steht Ihnen für Vorabinformationen gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung an: MEDTRON AG | jobs@medtron.com | Tel.: +49 (0)681-97017-0